

創業フォローアップセミナー

数字が苦手でも大丈夫

事業に必要なお金と 売上目標がわかる講座

毎月の通帳残高が少しずつ減っていく。

「このままで、次の支払日は大丈夫だろうか……」そんな不安を感じている方はいませんか。

事業を続けていくには、難しい会計知識を学ぶことよりも、毎月いくらのお金が必要で、そのお金を生み出すためにいくら売り上げればよいのか。そして、この二つがどうつながっているのかを知ることが大切です。

本セミナーでは、支払日のお金の不安を減らすために、必要なお金と売上の関係を整理する方法を学びながら、赤字にならない売上高や、これからの売上目標を考えていきます。

こんな方におすすめです

- ・ 支払日に来るたびに不安を感じている方
- ・ 売上目標をなんとなく決めている方
- ・ 商品の価格を周囲に合わせて決めている方
- ・ 人を雇いたいが、払っていきけるか不安な方
- ・ 創業前で「この計画で本当に回るのか」不安な方

この講座で学べること

- ・ 月々の支払いを見通せるようになる
- ・ 必要な売上目標を立てられるようになる
- ・ 商品の価格を根拠をもって決められるようになる
- ・ 人件費をどこまで増やせるか考えられるようになる
- ・ 開業後のお金の流れをイメージできるようになる

申込期限

10月7日（水）

お問い合わせ

TEL : 0266-52-2155
担当：伊藤

主催：岡谷・諏訪・下諏訪・茅野各商工会議所
（諏訪エリア商工会議所広域専門事業）

10月10日（土） 定員 30名
13:30 - 16:30 受講 無料

諏訪商工会議所5階大会議室
諏訪市小和田南14-7

講師紹介

consul-win

代表 内田欣也氏

中小企業診断士、
キャッシュフローコーチ®



流通業や老舗企業で業務改善やシステム企画に携わった後、名古屋商工会議所で7年間、300社以上の事業者を支援。お金のブロックパズル、ローカルベンチマークなどの「見える化ツール」を使いながら、創業者にもわかりやすく、事業のしくみやお金の流れを伝えることを得意としている。現在は独立し、小規模事業者向けの経営支援や創業支援に取り組んでいる。

申込方法

下記申込用紙をFAX
または右記二次元コードから



創業フォローアップセミナー申込書

FAX:0266-57-1010

事業所名		業種	
参加者名		参加者名	
TEL		メールアドレス	